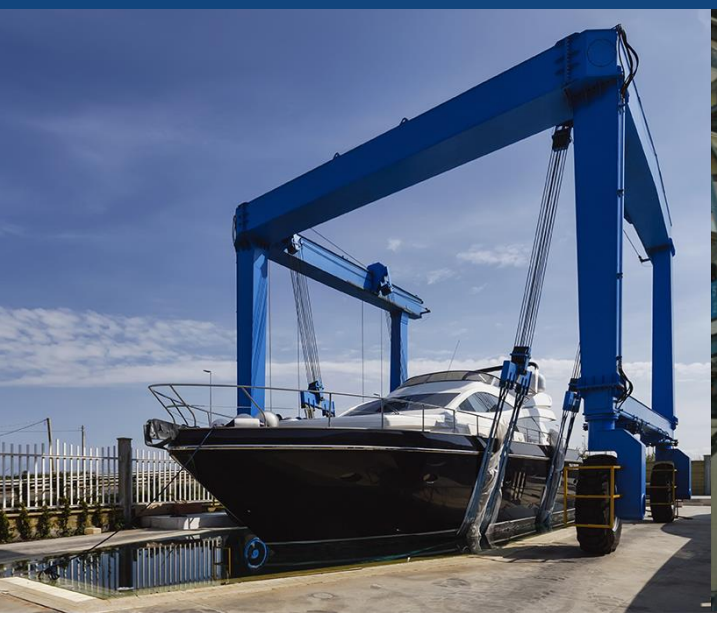
Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie

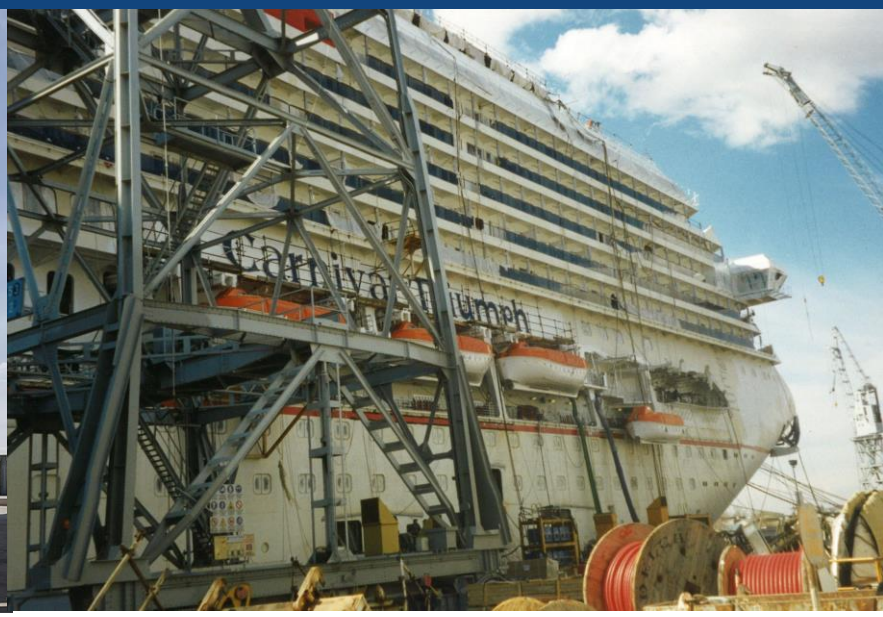
MITTELSTAND
GLOBAL
MARKTERSCHLIESSUNGS-
PROGRAMM FÜR KMU

Evento digitale per l'internazionalizzazione

Incontri online con 12 aziende tedesche del settore nautico
Dal 4 al 6 maggio 2021

Informazioni per i partecipanti italiani





Il progetto

ITKAM-Camera di Commercio Italiana per la Germania realizza dal 4 al 6 maggio 2021, per conto del Ministero Federale tedesco per l'Economia e l'Energia (BMWi), un evento digitale di internazionalizzazione e opportunità di business nel settore nautico. L'evento fa parte del programma federale di internazionalizzazione per le piccole e medie imprese (PMI) ed offre alle imprese tedesche ed italiane di stabilire e ampliare contatti commerciali e sviluppare delle opportunità di business mirate.

Data la situazione attuale, l'evento di internazionalizzazione e opportunità di business non avverrà come evento in loco in Italia, ma come evento digitale. Il programma prevede un evento di presentazione, in cui le aziende tedesche partecipanti presenteranno i propri prodotti e servizi, e incontri B2B individuali così come delle visite virtuali di cantieri navali italiani.

La partecipazione è gratuita per i partecipanti italiani. Di seguito una bozza del programma.

Il settore nautico in Germania

In Germania i fornitori costituiscono il più importante elemento della cantieristica navale. Nel 2018, per la prima volta in tre anni, i fornitori tedeschi hanno ampliato la loro attività. Il fatturato del settore è aumentato dell'1,1%, raggiungendo i **10,7 miliardi di euro**. La Germania e l'Europa rappresentano, con un trend in crescita, circa la metà di questo fatturato. Ciò è dovuto principalmente alle complesse e sofisticate navi da crociera, che richiedono una maggiore quota di subappalto. L'industria tedesca della cantieristica navale e delle forniture offshore, dominata in gran parte da imprese di medie dimensioni, conta **circa 400 aziende** e impiega più **di 63.000 dipendenti**. Non solo la Baviera e il Baden-Württemberg (23% ciascuno), ma anche la Renania Settentrionale-Vestfalia (7%) e Amburgo (5%) sono importanti sedi in Germania per l'industria delle forniture navali con aziende come MAN, Siemens, MTU, ZF e molti altri fornitori di tecnologia di navigazione e propulsione.

Tre quarti del valore di una nave consiste nella subfornitura; tale industria in Germania è tre volte più grande della cantieristica navale stessa e fortemente orientata all'**esportazione**. Nel 2018 la quota di esportazione era del **73%**. I mercati esteri più importanti per l'industria cantieristica tedesca sono il resto **dell'Europa (40%)** e l'Asia (30%), con Cina e Corea del Sud come principali paesi beneficiari.

I fornitori tedeschi occupano una **posizione di leadership tecnologica** in molti settori e stanno lavorando duramente sui **temi della digitalizzazione, dell'Industria 4.0 e della Green Shipping**. L'obiettivo dell'industria tedesca delle forniture rimane quello di **aumentare ulteriormente l'avanzato posizionamento tecnologico** attraverso gli investimenti nella ricerca, nello sviluppo e nell'innovazione.

Quale impatto abbia avuto la crisi Covid sul settore non è ancora prevedibile, ma ca. il 40 % delle aziende del settore hanno dichiarato nel giugno del 2020 che si aspettano un calo degli ordini da parte dei produttori tedeschi, mentre per gli ordini dall'estero solo il 25% attende un calo per il 2020.

Programma

Status 29.04.2021

Martedì, 04.05.2021 – Gli interventi della giornata saranno tradotti in simultanea in italiano	
10.00h	Inizio della presentazione dell'evento
10.00h - 10.05h	**Saluti di benvenuto, ITKAM**, Ronny Seifert, Head of Business Development
10.05h - 10.10h	**Saluti di benvenuto, Anna Godejohann, Ministero federale tedesco dell'economia BMWi**
10.10h - 10.25h	**Presentazione "Prodotti, servizi e ultimi trend del mercato tedesco della cantieristica navale - prospettive per delle collaborazioni italo-tedesche", Keynote Speaker, Dr. Hauke A. Schlegel**, Segretario generale del gruppo Marine Equipment and Systems della VDMA
10.25h - 10.35h 10.35h - 10.45h 10.45h - 10.55h 10.55h - 11.05h 11.05h - 11.15h 11.15h - 11.25h	**Breve presentazione delle aziende tedesche** 1. ARMATUREN-WOLFF Friedrich H. Wolff GmbH & Co. KG 2. DVZ-Services GmbH 3. Gehr GmbH & Co. KG 4. Geo. Gleistein & Sohn GmbH 5. Gisma Steckverbinder GmbH 6. ITK-Engineering GmbH
11.25h - 11.40h	**Coffee break**
11.40h - 11.50h 11.50h - 12.00h 12.00h - 12.10h 12.10h - 12.20h 12.20h - 12.30h 12.30h - 12.40h	7. NORIS Group GmbH 8. ProfiSeal GmbH 9. Reckmann Yacht Equipment GmbH 10. SICK AG 11. Viega Holding GmbH & Co. KG 12. WAGO Kontakttechnik GmbH & Co. KG
12.40h - 14.00h	**Pausa pranzo**
14.00h - 14.15h	**Presentazione "La costruzione e la fornitura navale in Germania", Keynote Speaker, Zarko Knezevic,** Manager progetto GeMaX presso l'Associazione nautica tedesca VSM
14.15h - 14.30h	**Presentazione "Nuovo MTP Integration Standard – opportunità innovative per costruttori navali italiani", Keynote Speaker Dr. Hauke A. Schlegel,** Segretario generale del gruppo Marine Equipment and Systems della VDMA
14.30h - 14.45h	**Sintesi e confronto**
14.45h - 15.00h	**Coffee break**
15.00h - 18.00h	**Incontri B2B online** secondo calendario appuntamenti individuale
Mercoledì, 05.05.2021	
9.30h - 10.00h	**Presentazione acquisto strategico Fincantieri**
10.00h - 13.00h	**Incontri B2B online** secondo calendario appuntamenti individuale
13.00h - 14.00h	**Pausa pranzo**
14.00h - 18.00h	**Incontri B2B online** secondo calendario appuntamenti individuale
Giovedì, 06.05.2021	
10.00h - 11.30h	**Visita virtuale del Cantiere Navale Vittoria (https://www.vittoria.biz)** con opportunità di colloquio con i responsabili
11.30h - 13.30h	**Pausa pranzo**
13.30h - 15.00h	**Presentazione dei cantieri navali nella regione Veneto, Assonautica Veneto** + 2 costruttori navali della regione
15.00h - 15.30h	**Briefing conclusivo**

Profilo aziendale ARMATUREN-WOLFF Friedrich H. Wolff GmbH & Co. KG

Ragione sociale:	ARMATUREN-WOLFF Friedrich H. Wolff GmbH & Co. KG
Indirizzo:	Oehleckerring 29, D-22419 Hamburg
Sito web:	www.armaturen-wolff.de
Fatturato / Numero dipendenti:	n.a.
Referenze:	Carnival Corporation, Genting Group, Petrolium Geo Services
Persona di riferimento:	Sig. Hendrik Wolff
Posizione:	Amministratore delegato
Telefono / Cellulare:	+49 40 53287330 / +49 160 97721321
Email:	h.wolff@armaturen-wolff.de

Breve profilo aziendale:

ARMATUREN- WOLFF è dal 1945 sinonimo di affidabilità, qualità, flessibilità e servizio. In qualità **di rinomato produttore e rivenditore di valvole industriali e tecnologia di sistema**, ARMATUREN-WOLFF ha ottenuto un alto grado di riconoscimento sia in patria che all'estero. La sede centrale e la produzione si trovano ad Amburgo ma è anche presente una sede in India per la produzione di componenti e servizi CAD. L'azienda **offre nell'ambito dell'industria navale un'ampia gamma di prodotti**, quali: sistemi di valvole a chiusura rapida (quick-closing valve systems / emergency shutoff systems) con sblocco pneumatico/idraulico manuale ed elettrico; tecnologia di filtraggio (filtration tecnology / seawater filtration); trasmissioni flessibili (flexibel reach rods); valvole speciali e pacchetti completi di valvole per nuove costruzioni e per riparazioni (special purpose valves, complete valve packages for newbuilding and refit projects).

Founded in **1945, ARMATUREN-WOLFF** has ever since had its facilities in the Hanseatic City of Hamburg, Germany. Meanwhile run by the second and third generation of owners, the family business traditionally complies with the principals of the "**Honourable Merchants Hamburg**".

Target per l'Italia:

Per ampliare il proprio network **ARMATUREN- WOLFF Friedrich H. Wolff GmbH & Co. KG** desidera incontrare:

- **potenziali nuovi clienti/utenti** per i propri prodotti nel settore delle navi da crociera e dei mega yacht
- **esperti di settore** per conoscere le esigenze del mercato
- **contatti nel campo tecnico** (ingegneri meccanici) **presso cantieri navali**
- **responsabili presso cantieri navali**
- **uffici progettazioni** nella costruzione di navi e nell'ingegneria meccanica (responsabili di progetto e ingegneri di progetto)
- **potenziali partner commerciali/ di distribuzione** per la vendita e l'assistenza nel settore marittimo, con particolare focus sulla tecnologia e l'attrezzatura delle macchine

Inoltre l'azienda vorrebbe:

- far **conoscere il proprio marchio**
- **estendere le aree di attività per i clienti già esistenti**

Profilo aziendale DVZ-Services GmbH

Ragione sociale:	DVZ-Services GmbH
Indirizzo:	Boschstraße 9, D-28857 Syke
Sito web:	www.dvz-services.de
Fatturato / Numero dipendenti:	5,7 Mio. € / 43
Referenze:	**Megayachts:** MY TIS, MY HAWAII, MY RISING SUN, MY ENZO; **Cruising Vessels:** STAD AMSTERDAM, MS EUROPA; **Offshore:** ENI Goliat, BP SD1, BP SD2, BP COP, BP ACE, Navy & Coast Guard Vessels
Persona di riferimento:	Sig. Frank Müller
Posizione:	Senior Sales Manager
Telefono:	+49 4242 1693812
Email:	fm@dvz-services.de

Breve profilo aziendale:

DVZ- Services GmbH è un'azienda leader nella fornitura di soluzioni complete made in Germany per **il trattamento delle acque reflue, principalmente per il settore marittimo** (yacht, cargo e offshore) e con particolare riguardo all'uso di **tecnologie brevettate** e di **acciai inossidabili di alta qualità**, nonché di **sistemi personalizzati in base alle esigenze del cliente**. La gamma dei loro prodotti comprende sistemi di trattamento delle acque reflue: impianti di trattamento biologico delle acque reflue, separatori olio/acqua, separatori di grassi, serbatoi tampone e di raccolta, sistemi di gestione delle acque nere e grigie, sistemi di sollevamento e impianti di evaporazione sottovuoto. **Da oltre 35 anni** DVZ-SERVICES GmbH è sinonimo di **sviluppo di un innovativo ed economico trattamento delle acque reflue nel settore marino, yachting, cargo e offshore.**

DVZ- Services GmbH is **a leading supplier** of water treatment technology in the field of maritime, offshore and industrial use: sewage treatment, oily water separators, grease separators, fat traps and buffer tanks. Since more than 35 years DVZ-SERVICES GmbH is a synonym for the **development of an innovative, economic waste water treatment in the marine, yachting, cargo shipping and offshore area**.

Target per l'Italia:

DVZ- Services GmbH è interessata a:

- contatti diretti con **responsabili d'acquisto nell'ambito della costruzione e del design navale,** con particolare focus su yacht di grandi dimensioni (yacht e navi a partire dai 50m di lunghezza)
- responsabile acquisti strategici presso cantieri navali nell'ambito del trattamento delle acque reflue a bordo
- **ampliare la propria rete di clienti e contatti nel mercato italiano**, in particolar modo nell'ambito degli yacht di grandi dimensioni, nella costruzione navale e nella cantieristica navale speciale

Profilo aziendale
Gehr GmbH & Co. KG

Ragione sociale:	Gehr GmbH & Co. KG
Indirizzo:	Zum Lunebogen 22, D-27616 Lunestedt
Sito web:	www.gehr-interior.de
Fatturato / Numero dipendenti:	10 Mio. € / 60
Referenze:	AIDA Cruises, Phoenix Reisen, TUI Cruises
Persona di riferimento:	Sig.ra Antonia Gehr
Posizione:	Director Marketing & Sales
Telefono / Cellulare:	+ 49 4748 94940 / +49 176 11005060
Email:	antonia.gehr@gehr-interior.de / office@gehr-interior.de

Breve profilo aziendale:

Gehr GmbH & Co. KG è sinonimo dei **più alti standard** di **interior design** e di **arredamento personalizzato per superyacht, jet privati e navi da crociera** con sedi ad Amburgo e Lunestedt. La produzione avviene su 6.800 mq presso la sede centrale di Lunestedt. Alla base del loro successo vi è da un lato la capacità di continuare a innovarsi e svilupparsi continuamente, dall'altra **un'esperienza di oltre 100 anni** nella produzione di interni sofisticati con i più alti standard di artigianalità e tecnologia.

Gehr stands for intelligent **luxury interiors for superyachts, private jets and cruise ships**. Ever since their foundation, they have been dedicated to meeting their customers' requirements. They share their superior standards of top-quality interior fittings and exclusive furniture. They provide **consultancy and planning** at two locations in Hamburg city centre and at their head office. Production takes place in their 6,800 square-metre facility using state-of-the-art manufacturing technologies. Some 60 employees guarantee experience and expertise, innovation and boldness in designing out-of-the-ordinary interiors. The characteristic of their work are longstanding experience in the meticulous application of **traditional craftsmanship**, plus professional use of the very latest equipment and **hi-tech materials**.

Target per l'Italia:

Gehr GmbH & Co. KG desidera stabilire contatti con i cantieri navali ed è interessata in particolar modo a:

- **contatti diretti con i responsabili d'acquisto presso cantieri navali italiani** per presentare la propria azienda
- **contatti con il Project Management presso cantieri navali italiani** per presentare la propria azienda

Profilo aziendale
Geo. Gleistein & Sohn GmbH

Ragione sociale:	Geo. Gleistein & Sohn GmbH	
Indirizzo:	Heidlerchenstraße 7, 28777 Bremen	
Sito web:	www.gleistein.com	
Fatturato / Numero dipendenti:	26,5 Mio. € / 240 (Gleistein Group)	
Referenze:	Princess Cruises, Carnival, AIDA, Viking Cruises, German Navy, 100m plus SuperYachts	
Persona di riferimento:	Sig. Finn Schmeling	Sig.ra Heide Giese-Bothe
Posizione:	Sales Manager Team Marine	Sales Manager Team Yacht
Telefono / Cellulare:	+ 49 (0)175 8581724	+49 (0) 151 46 74 25 83
Email:	marine@gleistein.com	yacht@gleistein.com

Breve profilo aziendale:

Geo. Gleistein & Sohn GmbH è un'azienda specializzata a livello mondiale nella **produzione e vendita di corde all'interno del settore delle navi da crociera e della navigazione** in generale. È inoltre attiva nell'ambito dello **sport acquatico** e conosciuta a livello internazionale, anche grazie ai **diversi impieghi industriali a cui si prestano i suoi prodotti**. L'azienda realizza **corde in fibra sintetica utilizzate prevalentemente in ambito nautico, corde di sicurezza, corde da montagna** e funi che si adattano a svariati ambiti di utilizzo. Con un costante impegno nel raggiungimento di **elevati standard di qualità**, Geo. Gleistein è un'azienda abile nel **trovare soluzioni uniche che si adattino alle specifiche richieste dei clienti**.

Geo. Gleistein & Sohn GmbH concentrates on the **development, manufacture, and sales and distribution of high quality ropes**. The company produces specific **ropes for recreational and commercial marine**, but also **ropes for the industry and trade ambits**, such as safety ropes, cable-pulling ropes or roller lappings produced with **high strength raw materials**. The company offers a **wide range of products**, which encompasses **the perfect solution for the client's individual needs** and requirements.

Target per l'Italia:

Geo. Gleistein & Sohn GmbH desidera trovare nuovi clienti e rafforzare i rapporti con i loro clienti italiani attuali. In particolare l'azienda desidera incontrare:

- **responsabili del dipartimento design & outfitting di cantieri navali**

Profilo aziendale
GISMA Steckverbinder GmbH

Ragione sociale:	GISMA Steckverbinder GmbH
Indirizzo:	Leinestraße 25, 24539 Neumünster
Sito web:	www.gisma-connectors.de
Fatturato / Numero dipendenti:	14,7 Mio. € / 80
Referenze:	n.a.
Persona di riferimento:	Sig. Torben Binnewies
Posizione:	Sales Manager
Telefono / Cellulare:	+49 (0)4321 9835 52
Email:	binnewies@gisma-connectors.de

Breve profilo aziendale:

GISMA Steckverbinder GmbH è un'azienda altamente specializzata nello **sviluppo e produzione di dispositivi di connessione subacquei**, come ad esempio **connettori circolari elettrici, in fibra ottica e ibridi**. L'azienda si configura come un leader di mercato all'interno dell'**industria offshore** e della **tecnologia marittima**.
GISMA progetta e produce i suoi prodotti in modo specifico, con lo scopo di **migliorare le prestazioni delle infrastrutture appartenenti ai settori marittimo, offshore di petrolio e gas, cantieristica navale, energie rinnovabili**, **ricerca ed ingegneria subacquea.** L'azienda offre una **vasta gamma di prodotti**, con oltre 10.000 connettori diversi in sedici serie, ed un **ampio portafoglio di servizi**, che vanno dalla consulenza ai singoli clienti alla fornitura di cavi assemblati terminati e completamente testati.

Since 1983 **GISMA Steckverbinder GmbH** has specialized in the **development, design and production of underwater connectors**. As an independent company managed by its owner, GISMA belongs worldwide to **one of the market leaders in the industry**. The high-quality **electrical and fibre-optical connectors** are mainly **used in the offshore industry**, the **ocean** and **marine technology**. The range of products covers more than 10.000 different connectors in 16 series – and the development constantly continues.

Target per l'Italia:

GISMA Steckverbinder GmbH desidera:

- incontrare responsabili di cantieri navali**,** sia per la **marina** che per **navi civili**
- **stabilire nuovi contatti** negli ambiti: **energie rinnovabili, industria offshore di petrolio e gas, ricerca ed ingegneria marittima**

Profilo aziendale
ITK-Engineering GmbH

Ragione sociale:	ITK-Engineering GmbH
Indirizzo:	Im Speyerer Tal 6, 76761 Rülzheim
Sito web:	www.itk-engineering.de
Fatturato / Numero dipendenti:	n.a. / 1300
Referenze:	n.a.
Persona di riferimento:	Christina Warmann
Posizione:	Business Development Electromobility / ITKG/PJ-EMOB
Telefono / Cellulare:	+49 152 22938083 / +49 531 886 345 141
Email:	christina.warmann@itk-engineering.de

Breve profilo aziendale:

ITK-Engineering GmbH, fondata nel 1994, offre più di 25 anni di esperienza nello **sviluppo di sistemi e software specifici** per il cliente. Dal 2017, ITK è una filiale interamente controllata da Robert Bosch GmbH. I campi di attività dell'azienda sono diversi e vanno dalla **digitalizzazione, mobilità elettrica** (automotive, cantieristica), lo sviluppo di **sistemi e software della tecnologia delle batterie e degli azionamenti** (ibrido, elettrico, idrogeno) alla **gestione dell'energia**. ITK ha una competenza metodologica distintiva in temi innovativi come le simulazioni (Digital Twin) o le soluzioni di piattaforme digitali. ITK fornisce un supporto indipendente e specifico per il cliente - dall'idea iniziale al prodotto pronto per il mercato - con la conoscenza e il rispetto degli standard e delle norme pertinenti.

ITK Engineering GmbH works on **software and systems engineering** in the various industries and technologies. Focus is among others is **on e-mobility** in the **automotive, rail, ship**, and **micro mobility sectors**. ITK was founded in 1994 and since 2017 ITK is a subsidiary of the Robert Bosch GmbH.

Target per l'Italia:

In Italia ITK-Engineering GmbH desidera:

- stabilire contatti con i **responsabili di cantieri navali** ed i **produttori di infrastrutture** (in particolare per la tecnologia digitale delle navi)
- networking con potenziali partner interessati ai seguenti temi**: ibridizzazione, elettrificazione e digitalizzazione nel settore navale**

Profilo aziendale
NORIS GROUP GmbH

Ragione sociale:	NORIS Group GmbH
Indirizzo:	Muggenhofer Str. 95, 90429 Nürnberg
Sito web:	www.noris-group.com
Fatturato / Numero dipendenti:	20,5 Mio. € / 165
Referenze:	Lürssen-Kröger Shipyard, OCEA Shipyard, Goa Shipyard, ASENAV Shipyard, Lürssen Bremen SY, Zamakona SY, Faßmer SY, Siemens, Skoda
Persona di riferimento:	Sig. Andre Zillmann
Posizione:	Account Manager
Telefono / Cellulare:	+49 172 838 1004 / +49 911 3201-0
Email:	andre.zillmann@noris-group.com

Breve profilo aziendale:

Da più di 90 anni, **NORIS Group GmbH** è un'azienda leader specializzata nello **sviluppo di tecnologie di misurazione ed automazione per l'industria navale**. L'azienda opera anche nell'ambito dell'ingegneria meccanica ed impiantistica.
L'azienda sviluppa e produce sia soluzioni su misura che prodotti in serie per **veicoli navali e ferroviari**. NORIS Group GmbH si occupa, nello specifico, di fornire al settore nautico **sistemi di automazione per motori, sistemi di propulsione** e dispositivi meccanici. Con la produzione di componenti specifici vengono realizzati **dispositivi di automazione** (LOP locali e sistemi di sicurezza**) per il monitoraggio e il controllo locale di riduttori, generatori, pompe**, ecc. Inoltre, vengono progettati e venduti sistemi di automazione complessi, come ad esempio sistemi di allarme, monitoraggio e controllo (IAMCS).

For over 95 years, **NORIS Group GmbH** has been one of the leading specialists in the fields of **instrumentation and automation for the shipbuilding industry, transport technology, machinery and plant engineering**. The company develops, produces and sells customised products and solutions both as one-off items and in series **for rail and special-purpose vehicles**, such as **automation devices** (local LOPs and safety systems) **for the local monitoring and control of gearboxes, generators and pumps.**

Target per l'Italia:

In Italia **NORIS Group GmbH** desidera:

- analizzare il mercato e stabilire nuovi contatti nel settore della tecnologia di automazione
- incontrare responsabili d'acquisto tecnico di cantieri navali nell'ambito dell'industria navale (specialmente nel mercato degli yachts)

Profilo aziendale ProfiSeal GmbH

Ragione sociale:	ProfiSeal GmbH
Indirizzo:	Mühlerstr. 13, D-55288 Schornsheim
Sito web:	www.profiseal.de
Referenze:	Brittany Ferries, Irish ferries, Weidong Ferries, Alaska Ventures LLC, navi governative e navi guardia costiera in tutto il mondo
Persona di riferimento:	Sig. Dr. Tobias Müller
Posizione:	Amministratore delegato
Telefono:	+49 6732 961476
Email:	caroline.wagner@profiseal.com

Breve profilo aziendale:

ProfiSeal GmbH è un'azienda leader nella **tecnologia delle guarnizioni e dei cuscinetti per imbarcazioni commerciali e da diporto**. ProfiSeal è specializzata nella **progettazione e produzione di guarnizioni per l'albero dell'elica e paratie** altamente affidabili per l'industria della costruzione di navi e yacht. Sono distributori dei noti prodotti di Centa e IconPolymer. Le loro attività principali si concentrano sulle imbarcazioni da lavoro (comprese le navi passeggeri e da carico), sulle imbarcazioni delle autorità pubbliche (comprese le motovedette e le imbarcazioni speciali) e sugli yacht.

ProfiSeal GmbH are leading experts in sealing and bearing technology for commercial and pleasure craft. ProfiSeal is specialized in the design and **manufacturing of highly reliable propeller-shaft and bulkhead seals** for the ship and yacht building industry. They are distributors for the well-established products of Centa and IconPolymer. Their main activites are within the segments of workboats (including passenger and cargo-crafts), public authority crafts (including patrol boats and special crafts) as well as yachts.

Target per l'Italia:

ProfiSeal GmbH desidera in quest'occasione intensificare i contatti con i clienti e acquisirne di nuovi. Per acquisire competenze tecniche, approfondite conoscenze del mercato locale e delle reti locali è in particolar modo interessata a contatti con:

- cantieri navali
- progettisti navali o studi di progettazione
- produttori di impianti di propulsione navale

Profilo aziendale Reckmann Yacht Equipment GmbH

Ragione sociale:	Reckmann Yacht Equipment GmbH
Indirizzo:	Siemensstr. 37-39, 25462 D-Rellingen
Sito web:	www.reckmann.com
Fatturato / Numero dipendenti:	5-7 Mio. € / 38
Referenze:	Luerssen, Oceanco, Feadship, Nobiskrug
Persona di riferimento:	Sig. Philip Demler
Posizione:	Sales Manager
Telefono:	+49 4101 384947
Email:	p.demler@reckmann.com

Breve profilo aziendale:

Reckmann Yacht Equipment GmbH è un'azienda a conduzione familiare che esiste **da 127 anni**, specializzata in tre aree principali: **avvolgitori per barche a vela (furler)**, **sistemi idraulici di sartiame (rigging hydraulics)** e **sistemi di ombreggiamento** (sistemi manuali e automatici di vela solare). Con un team composto da quasi **40 dipendenti** e **prodotti utilizzati e apprezzati in tutto il mondo**, l'azienda è conosciuta per la **massima qualità e l'eccellente servizio**. L'azienda **lavora soprattutto con i grandi cantieri tedeschi e olandesi nel settore degli yacht a motore**. **Reckmann Yacht Equipment GmbH** offre una vasta gamma di prodotti per il settore della cantieristica navale, quali: avvolgifiocco, sistemi di recupero per vele sottovento, sistemi idraulici di sartiame, sistemi di protezione solare.

For more than 125 years, Reckmann has been at the forefront when it comes to high-quality sailing products such as mast, rigging and hydraulic systems as well as the full range of accessories in the regatta field. Modern shading systems for motor yachts complete our portfolio. From mass production to custom-made solutions in the mega-yacht sector, Reckmann offers you a wide range of highly innovative products and special solutions which are developed and made in Germany.

Target per l'Italia:

Reckmann Yacht Equipment GmbH lavora già da tempo con successo con clienti italiani nel settore delle barche a vela. In questa occasione, **l'azienda desidera ampliare la propria clientela e introdurre altri prodotti nuovi e innovativi soprattutto nel settore dei mega yacht oltre i 50 metri.**

Reckmann Yacht Equipment GmbH è interessata in particolar modo ad incontrare:

- **responsabili dell'acquisto tecnico di cantieri navali per yacht**
- **responsabili dell'acquisto tecnico** nel settore delle **tende da sole per yacht**

Profilo aziendale SICK AG

Ragione sociale:	SICK AG
Indirizzo:	Erwin-Sick-Str. 1, D-79183 Waldkirch
Sito web:	www.sick.de
Fatturato / Numero dipendenti:	1.7 mrd EUR / 9900
Referenze:	AIDA, Germany, Oldendorff, MHI, Braaren, Messmer
Persona di riferimento:	Sig. Hinrich Brumm
Posizione:	Strategic Industry Manager
Telefono / Cellulare:	+49 040 27894252 / +40 152 01645883
Email:	hinrich.brumm@sick.de

Breve profilo aziendale:

La SICK AG è stata fondata **nel 1946** ed è oggigiorno presente in tutto il mondo con oltre 50 filiali, quasi 10.000 collaboratori e un fatturato di gruppo di circa 1.7 mrd EUR. **Dall'automazione di fabbrica all'automazione logistica e di processo**, SICK è **uno dei principali produttori di sensori.** In qualità di leader tecnologico e di mercato, i sensori e le soluzioni applicative di SICK creano la base perfetta per un controllo di processo sicuro ed efficiente, per proteggere le persone dagli incidenti e per prevenire i danni ambientali. Per il mercato navale SICK AG offre sensori per la sorveglianza di processi ed emissioni, rilevamento di oggetti sulle navi, rilevamento di pericoli, carico e scarico e soluzioni di cloud. SICK offre un vasto programma: dal singolo settore al sistema di analisi completa.

From factory automation to logistics automation and process automation**, SICK** is one of the **leading sensor manufacturers**. As a technology and market leader, SICK provides sensors and application solutions that create the perfect basis for controlling processes securely and efficiently, protecting individuals from accidents, and preventing damage to the environment. **Founded in 1946**, SICK now has over 50 subsidiaries, almost 10,000 employees worldwide and a group revenue of around 1.7 mrd EUR.

Target per l'Italia:

SICK AG opera già nel mercato italiano ed è interessata a:

- conoscere nello specifico **l'industria italiana degli yacht e delle navi da crociera**
- **stabilire i primi contatti** come punto di partenza per la costruzione di **relazioni commerciali con cantieri navali italiani**

L'azienda sarebbe interessata ad incontrare presso i cantieri navali di yacht e navi da crociera:

- **responsabili acquisto strategico**
- **responsabili del reparto R & S e innovazione**

Profilo aziendale Viega Holding GmbH & Co. KG

Ragione sociale:	Viega GmbH & Co. KG
Indirizzo:	Viega Platz 1, D-57439 Attendorn
Sito web:	www.viega.com
Fatturato / Numero dipendenti:	n.a. / ca. 4700
Referenze:	Meyer Werft Papenburg, Meyer Werft Turku, Abeking & Rassmussen, Damen Shipyard, Vard Shipyard Norwey
Persona di riferimento:	Sig. Christoph Werthmann
Posizione:	Vertical Account Manager Marine
Telefono:	+49 171 3012720
Email:	christoph.werthmann@viega.de

Breve profilo aziendale:

Viega. Connected in quality. Con **più di 4.000 dipendenti** l'azienda si impegna a garantire la massima qualità in tutto ciò che fa; non solo adesso ma **da ben 120 anni**, quando tutto è iniziato con la **visione di rivoluzionare la tecnologia di installazione**. Aree di utilizzo come la cantieristica navale e altri sistemi offshore richiedono requisiti di sicurezza, qualità e affidabilità dei **sistemi di tubazione (raccordi / tubi in metallo e plastica)** particolarmente elevati. La possibilità di installare i sistemi Viega direttamente in loco, nelle condizioni più difficili e da parte di una sola persona, consente di risparmiare molto tempo. Questo è il presupposto ideale per stare sempre al passo con l'avanzamento nella costruzione navale.

Viega. Connected in quality. With over 4,000 employees worldwide at ten locations, Viega has progressed to become a global market leader in the installation technology sector. Areas of use such as shipbuilding and other offshore systems place particularly high demands on the safety, quality and reliability of pipe systems. Being able to install Viega systems directly onsite, under the most difficult conditions as well as by one single person, saves a lot of time. Ideal prerequisites to ensure always staying on course with the shipbuilding.

Target per l'Italia:

Viega GmbH & Co. KG ricerca:

- Primi contatti con gli **uffici di acquisto strategico di cantieri navali italiani**
- Incontrare esperti italiani di mercato

Profilo aziendale
WAGO Kontakttechnik GmbH & Co. KG

Ragione sociale:	WAGO Kontakttechnik GmbH & Co. KG
Indirizzo:	Hansastraße 13, 32423 Minden, North
Sito web:	www.wago.com
Fatturato / Numero dipendenti:	950 Mio. € / 8500
Referenze:	Wärtsilä, Meyer Shipyard Group, Lürrsen Werft, SKF, Volkswagen
Persona di riferimento:	Sig. Steffen Friedrich
Posizione:	Global Industry Manager Marine & Offshore
Telefono:	+49 1737268660
Email:	steffen.friedrich@wago.com

Breve profilo aziendale:

WAGO Kontakttechnik GmbH & Co. KG è uno dei più importanti fornitori a livello internazionale di **interconnessioni elettriche, interfacce elettroniche**, così come di **soluzioni specifiche per l'automazione**. L'azienda a conduzione familiare si configura come un'impresa leader nel settore della **tecnologia dei connettori a molla**. La gamma di prodotti offerti da WAGO consente la loro applicazione in svariati ambiti, come ad esempio nelle **tecnologie energetiche, industriali e ferroviarie,** nel **settore nautico e offshore** e nella **gestione edile e dell'illuminazione**, garantendo sempre **sicurezza ed efficienza**. L'impresa produce ed offre soluzioni realizzate su misura per i propri clienti, tenendo in considerazione fin dall'inizio le possibili **applicazioni nel settore marittimo** e una **piattaforma aperta all'automazione**. I prodotti si adattano a quasi tutte le applicazioni di bordo: forza e propulsione, ausiliari di automazione, macchinari ed attrezzatura adatti alla navigazione ed alla comunicazione.

The **WAGO Group** is an **international, standard-setting supplier of electrical interconnection**, **automation** and **electronic interface** products and solutions. This family-run company is the **world market leader in spring pressure connection technology**. Whether in **industrial, railway and energy technologies**, in the **marine and offshore sectors** or in **building and lighting management**, WAGO products and solutions provide **safety and efficiency**.
Offering our customers flexible solutions is in our DNA. For example, from the beginning we have considered **approvals for maritime applications** and an **open automation platform**. Our products automate nearly every application on board: Power and propulsion, Room Automation auxiliary and deck machinery, navigation and communication equipment.

Target per l'Italia:

In Italia **WAGO Kontakttechnik GmbH & Co. KG** desidera:

- **responsabili del reparto E & A** (Electrical: planning of cabling; Automation: lighting controls, alarm and monitoring) **di cantieri navali italiani**
- Introdurre la tematica del **Module Type Package** e proporla alle imprese interessate

Breve profilo ITKAM – Camera di Commercio Italiana per la Germania:

ITKAM – Camera di Commercio Italiana per la Germania è un'associazione autofinanziata e registrata di imprese per le imprese, volta all'incremento delle relazioni economiche e della cooperazione commerciale tra Italia e Germania.

Ufficialmente riconosciuta dallo Stato Italiano come Camera di Commercio Estero sulla base giuridica della legge del 1° luglio 1970, n. 518, ITKAM è attiva dal 1911, anno della sua fondazione. L'inserimento di ITKAM in una rete globale di oltre 78 Camere di Commercio Italiane all'Estero e la sua esperienza mutuata da numerosi progetti comunitari fa sì che il raggio d'azione non sia limitato esclusivamente all'Italia e alla Germania, ma si estenda a livello europeo ed internazionale.

In quanto associazione registrata, alla base di ITKAM stanno i suoi soci: oltre 400 imprenditori coinvolti nel business italo-tedesco operanti in vari ambiti, dai settori tradizionali del "Made in Italy" alle industrie innovative ad alto contenuto tecnologico.

La conoscenza approfondita del mercato ci rende il partner ideale per farti crescere in Germania. Lavoriamo allo sviluppo di relazioni imprenditoriali bilaterali, per un'Europa ancora più forte. Siamo inoltre un partner consolidato per progetti e iniziative nell'ambito della cooperazione europea.

Pianifichiamo missioni incoming e outgoing, incontri B2B così come presenze in fiera in Germania. Contribuiamo alla costruzione dell'immagine di società, accresciamo la visibilità aziendale e generiamo nuovi contatti per i nostri clienti organizzando un'ampia gamma di manifestazioni ed eventi.

Per ulteriori informazioni www.itkam.org